

2025年度  
販路開拓IT支援  
パッケージ事業  
(Tコース・Sコース)

ご案内

おせっかいを誇りとします。



福岡商工会議所



## ◇目的◇

販路開拓に向けたDX推進として、SNSやウェブサイト等の活用支援を通じて小規模事業者が課題解決や事業力向上に向けたスキルを身につけることができるよう伴走支援を行うことで事業者の売上向上を図る。

## ◇概要◇

選抜した支援対象企業にそれぞれ福岡商工会議所の担当職員を割り当て、担当職員と専門家を交えた3者で目標設定も含めた計画を立て、継続して取り組む。

専門家により、TコースとSコースの2種類を用意(詳細は後述)

## ◇対象(申し込み資格)◇

・小規模事業者(原則として福岡市内)

商業・サービス業(宿泊業・娯楽業除く)	常時使用する従業員の数 5人以下
サービス業のうち宿泊業・娯楽業	常時使用する従業員の数 20人以下
製造業その他	常時使用する従業員の数 20人以下

- ・希望するコースのプレセミナーを受講(出席)
- ・本パッケージ事業を通じて自走できるようになる意思のある方

## ◇期間(予定)◇

令和7(2025)年6月～翌年1月末

## ◇費用◇

無料

## ◇内容◇

事業者が主体となって実施する売上向上に向けた取組みへの支援を「集中的」に受けられるものです。また、「結果を出す」支援を目指すため、これまでの「支援者→事業者」の一方的な支援とは一線を画し、支援後に事業者から成果のフィードバックを受け、支援の改善に繋がります。

### 【支援者(専門家、担当職員)の役割】

#### ▶専門家

目標設定、計画策定、計画実行時のアドバイス

#### ▶当所担当職員

目標設定や計画策定時のヒアリング、具体化の支援

計画実施時のマネジメント及び実施後のフォローアップ

その他、必要に応じて補助金や融資、施策等の情報提供等、経営全般の相談対応にあたる

## ◇コースごとの比較◇

	Tコース	Sコース
ターゲット (おススメの方)	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓生成AIやSNS、SEOに興味をお持ちの方</li> <li>✓既にご自身で運用していて、更に効果を高めたい方</li> <li>✓初心者の方も丁寧に説明しますので歓迎します</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓チラシ等のアナログな販促を中心に行っている、あるいはIT(SNSやウェブサイト)初心者の方</li> <li>✓今後ITも新たに活用して売上向上に取り組みたい方</li> <li>✓自社に適したIT集客について分からない方</li> </ul>
専門家	(株)セブンアイズ 瀧内 賢 氏	福岡集客代行.com 清水 貴弘 氏
支援社数	5社	5社
プレセミナー (全てオンライン)	①5/15(木) 14:00~17:00 ②5/20(火) 14:00~17:00 ③5/27(火) 14:00~17:00 	① 5/14(水) 14:00~16:00 ② 5/21(水) 14:00~16:00 
	<a href="https://www.fukunet.or.jp/fcci-events/event-2025-05-018/">https://www.fukunet.or.jp/fcci-events/event-2025-05-018/</a>	<a href="https://www.fukunet.or.jp/fcci-events/event-2025-05-020/">https://www.fukunet.or.jp/fcci-events/event-2025-05-020/</a>
申込期間	令和7(2025)年5月15日(木)~30日(金)	令和7(2025)年5月14日(水)~23日(金)
1次選考(書類)	令和7(2025)年6月2日(月)~6日(金)	令和7(2025)年5月26日(月)~30日(金)
2次選考(面談)	令和7(2025)年6月9日(月) ※オンライン	令和7(2025)年6月6日(金) ※オンライン
開始日 (初回目)	6/19(木) ① 9:00~11:00 ②11:00~13:00 ③13:00~15:00 ④15:00~17:00 ⑤17:00~19:00  ※支援担当職員と調整のうえ、初回は①~⑤のいずれかになります。 ※福岡商工会議所2階(博多区)で対面で実施します。	6/17(火) ①10:00~12:00 ②13:00~15:00 ③15:00~17:00  6/18(水) ④13:00~15:00 ⑤15:00~17:00  ※支援担当職員と調整のうえ、初回は①~⑤のいずれかになります。 ※福岡商工会議所2階(博多区)で対面で実施します。

## ◇申込～支援開始までの流れ◇



※①～⑥一連の流れを通じて、現状と途中経過、結果のそれぞれで売上状況をヒアリングさせていただきます

### ①お申込み

プレセミナーの中で申込フォームのURLをお知らせします

お申込の際にお寄せいただく情報

- ・ 事業所概要(事業所名、業種、設立年月日、資本金、連絡先、事業内容、取り扱い商品、売上高等)
- ・ 現状の販売方法・手段
- ・ 今後の戦略
- ・ 目標、取り組みに対する意気込み 等

### ②選考

1次:書類選考(お申込みフォームの入力内容をもとに選考)

2次:面接選考(お申込みいただいたコースの専門家とオンラインで面接) **Tコース:6/9(月) Sコース:6/6(金)**

### ③結果通知

選考結果をメールにて通知します。選考に関する内容については一切お答えできません。

## ◇お申込みにあたっての注意事項◇

- 事業期間終了まで継続してご自身が**主体的**に対応し、支援を受けていただくこと
- 事業の実施は事業所様、専門家、当所担当職員の3者で進めるものとし、担当職員に 支援内容や事業実施状況を共有していただくこと
- 直近決算期および事業期間終了時の売上高、売上総利益、営業利益等の情報をご提供いただくこと  
(決算書や確定申告書により確認を行います。申込時の情報と著しく乖離がある場合には、支援を中止させていただく場合がございます)
- 福岡商工会議所の支援事例としての公表にご協力いただけること(原則匿名となりますが、ご同意いただける場合は、事業所名、写真、コメント等の公表)
- 事業終了後の経営状況調査(売上状況、事業状況)へのご回答いただけること
- 上記は、当所職員が担当者として対応・同席が原則のため、支援の時間は平日9時～17時の間でご調整いただくこと
- 過去に販路開拓IT支援パッケージ事業にご参加いただいた方も応募いただけますが、新規の方を優先して選抜させていただく場合がございます
- 実施期間中は、当該コースの講師が対応する窓口の利用はできません
- 両コースの同時申込はできません
- 本事業は国の補助金を活用して実施しており、支援内容の効果測定のため、最終的に日本商工会議所および中小企業庁に支援内容や本事業の取り組み状況を報告いたしますので、その旨ご理解のうえ、お申し込みください(外部への公表はございません)