

商談マッチングシステム（Food Biz Kyushu）を活用した販路開拓支援事業

活用メリット

- ①地域特化：九州・山口の食に特化した事業者を見つけることができます（バイヤー向け）
- ②販路拡大：国内外のバイヤーとマッチングシステムを活用した通年商談が利用出来ます（サプライヤー向け）
- ③商談促進：独自の商談会開催機能で企画～商談当日までの事務負担軽減や商談機会創出が出来ます（支援者向け）

事業内容

当事業は、with コロナに対応した新しい販路開拓を実現するために、オンラインを活用した通年商談が出来るプラットフォームを提供するものです。

掲載商品は、九州・山口に所在している事業者のものに限定。九州・山口の食に特化することで、地域商材の開拓を狙う国内外のバイヤー参加を促します。

当システム独自のマッチング促進機能として、バイヤー1社に対して複数のサプライヤーが参加する対面・オンラインの商談会開催機能も実装。企画～商談当日までに必要な活動（参加者募集、審査、日程調整等）をシステム上で実現することで、主催者の事務負担軽減や商談機会創出を図ります。



食の豊かさ 真の価値

Food Biz Kyushu



<令和6年度 商談実績>

個別商談会：177 件（国内 61・海外 116）

通年商談：68 件

利用の流れ



当所 WEB サイトよりメールアドレスをご登録下さい。ユーザー登録用の URL がメールで届きます。

会社名や業種、事業内容等の基本情報のご入力をお願いします。

利用規約や当所プライバシーポリシーをご確認下さい。同意ボタンにチェックをいただき登録完了です。

事務局から登録承認のメールが届いた後、商談マッチングシステムのご利用が可能となります。

＜利用条件＞

名 称	商談マッチングシステム
サービス概要	九州・山口の食に特化したオンラインマッチングプラットフォームの提供
運 営	福岡商工会議所
提供開始日	2021年7月～
利用対象	●バイヤー：国内外に所在する事業者 ●サプライヤー：以下2点をいずれも満たしていること ①九州・山口県内の事業者 であること。 ②九州・山口県産の生鮮品および九州・山口県産の原材料を使用した完成品、もしくは同地域内で加工された完成品をもっていること。
システム登録料	バイヤー：無料 / サプライヤー：無料（※令和5年4月1日より）
システム利用料	無料（通年のオンラインマッチングは利用回数無制限） ※同時商談は3商談まで（新規商談は既存商談の結果入力後に利用可能）
個別商談会参加費	無料もしくは有料（参加費用の有無は個別商談会の主催者が決定）
登録者数 （令和7年3月31日時点）	バイヤー：205社235名 サプライヤー599社627名 実際の登録企業についてはQRコードからご確認いただけます。 ※掲載内容の細部は、システム登録後に閲覧可能となります。
登録商品 （令和7年3月31日時点）	掲載数：2,930点 実際の掲載内容についてはQRコードからご確認いただけます。 ※掲載内容の細部はシステム登録後に閲覧可能となります。
新規登録	新規登録は、以下のWEBサイトからご利用いただけます。 利用規約・マニュアルも掲載しておりますので、ご確認ください。 [URL]https://www.fukunet.or.jp/businesschance/matching-system/



＜システム利用説明動画＞



本システムの活用方法を4本の動画に分けてご説明していますので、是非ご覧ください。

①システム全体の概要



<https://youtu.be/KSrhgQo8RQ0>

②利用手順（サプライヤー）



<https://youtu.be/mhw3JgWWZQ0>

③活用事例（サプライヤー）



<https://youtu.be/46O1fYt11lc>

④利用手順（バイヤー）



<https://youtu.be/Sdka7-DgM9w>

[問い合わせ先]

福岡商工会議所 産業・貿易振興部 産業振興グループ（担当：林・大石・里見）

TEL：092-441-1119 Email：shodan@fukunet.or.jp

令和7年3月31日更新