

# 売上データから学ぶ！ ビジネス成長の秘訣を学ぶワークショップ

～働に頼りきった経営をしていませんか？～

対象：小売業、卸売業、飲食・サービス業の小規模事業者で  
スマレジやエアレジなど、売上データの蓄積がある方

売上データは、宝の山です。販売分析を行うことで、  
本当に儲かる商品や利益に繋がらない商品が明確になります。

このワークショップでは、ABC分析やクロスABC分析の手法を用いながら、  
自社の販売戦略を立案する方法をワークショップ形式で体感していただきます。

ビジネス成長への近道はデータの中に！  
皆様のご参加お待ちしております。



日時：2024年 **2月2日**（金）13：30～16：00

対象：市内の小規模事業者（主に小売業、卸売業、飲食・サービス業）

会場：BIZCOLI（電気ビル共創館3階）

定員：20名

内容：1.販売データから売上の現状を把握する

2.売上状況を分析する

3.販売戦略を考える

受講料：無料

講師 **あまね経営コンサルティング**

代表 **奈良 周平氏**

大手企業のSE、カフェ運営責任者などを経て「事業者とITベンダーの橋渡し役になりたい」という想いで独立。IT導入支援を中心に活動。コロナ禍にはWEBを活用した売上向上に支援分野を拡大し、現在は「攻め」のウェブマーケティングと「守り」のシステム導入という両輪の支援が可能。



【お問合せ】

福岡商工会議所 中小企業振興グループ TEL:092-441-1146

E-mail:fkkeiei@fukunet.or.jp

【お申込】

QRコードよりお申込下さい

お申込はこちら⇒

