

# 全4回

オンライン開催  
参加無料

コロナ禍でも新規開拓を加速させたい経営者の方へ

## 中小企業が デジタル変革により 業績向上させる方法



共催 福岡商工会議所 / アイセールス株式会社

アイセールス株式会社 セールスサクセス事業本部 茂木 優弥

アイセールス株式会社へ新卒で入社。セールスとマーケティングを兼任し、過去2年間で計50回のイベント企画を実施。広告費用0円で約2,000名を集客。同社では、集客から営業までを一気通貫で行っている。

### こんな方におすすめ

- ✓ 従来通り訪問営業を行うも訪問先から断られ商談すら行うことができない
- ✓ 営業DXに挑戦してみたいが始め方が分からない
- ✓ 展示会がメイン販路だったがその機会が失われ新規受注できないで困っている

#### 第1回

9月29日(水)14:00-15:00

##### なぜ、営業のデジタル変革が必要なのか？

1. なぜ今デジタル営業をしないとイケないのか？
2. デジタル営業とはどのようなものか？
3. デジタル営業の事例をご紹介します

#### 第2回

10月27日(水)14:00-15:00

##### 2年で5,000社の新規開拓をした 営業パーソンが確立した「6つの販売力」

1. 6つの販売力とは？
2. 売れる営業パーソンが行うオンライン商談時の3つのポイント

#### 第3回

11月24日(水)14:00-15:00

##### 失敗しないデジタル営業システムの選び方 ～オンライン商談システム/MA/SFA/CRMの適切な導入方法～

1. 営業をデジタル化する上で重要なこととは？
2. ツール導入前にすべきこと
3. ツール導入の際に見るべき3つの観点

#### 第4回

12月22日(水)14:00-15:00

##### 広告費用0円で新規顧客を大量に集客する方法

1. 費用0円で集客できる施策のまとめ
2. 成功するウェビナーの開催方法
3. 集客後のフォローで欠かせないデジタルツールとその運用方法とは？

※どの回からでも参加が可能 ※各回1度だけの受講も可能



アイセールス株式会社  
〒810-0073  
福岡県福岡市中央区舞鶴1-2-8 セントラルビル3F  
TEL:03-4405-6609 MAIL:info@eye-sales.com



福岡商工会議所  
〒812-8505  
福岡県福岡市博多区博多駅前2-9-28 福岡商工会議所ビル  
TEL:092-441-1146 FAX:092-482-1523

### <webお申し込みの流れ>

「アイセールス」と検索していただき、サービスページ右側の「セミナー情報」をクリック。一覧上部に記載の当セミナーの専用ページ所定フォームよりご記入の上、お申し込みください。

福岡商工会議所 セミナー 検索

右記のQRコードを読み取っていただき、専用のフォームからお申し込みください。

