

講義スケジュール

時間	テーマ	形式	分野	内容・講義のポイント	講師
≪1日目≫12月5日(土)					
10:00-11:00 (1.0h)	さまざまな創業のカタチ	講義	経営	▶ 成功する経営者の秘訣 ▶ 創業前にやっておくこと	中小企業診断士 齊藤 久美
11:00-12:00 (1.0h)	未来デザインワークと自己紹介	個人ワーク	経営	▶ 自分の創業イメージを描いてみる、語ってみる	
13:00-14:30 (1.5h)	・会社の作り方 ・人を雇用する際の各種手続き ～これだけは知っておきたい法律知識～	講義	人材育成	▶ 会社の設立(手順, 費用, 必要書類の内容) ▶ 「個人」と「法人」の違いと各種届出 ▶ 労働保険、社会保険の手続き	行政書士 中村 優子
14:30-17:00 (2.5h)	先輩起業家の事例発表 ～創業から創業後までの体験談～	グループワーク	経営	▶ 先輩起業家による講話(20分×3名) ▶ パネルディスカッション(卒業生3名)	経営者 (3名) コーディネーター 齊藤 久美
≪2日目≫12月6日(日)					
10:00-11:00 (1.0h)	お金に関する基礎知識	講義	財務	▶ 経理の基本 ▶ 経営者として日々やっておく経理事務	税理士 吉田 稔徳
11:00-12:00 (1.0h)	各種税金について	講義	財務	▶ 個人事業にかかる税金 ▶ 法人にかかる税金 ▶ 消費税	
13:00-15:00 (2.0h)	マーケティングの基礎知識	講義	経営	▶ □SWOT分析 ▶ □事業ドメイン ▶ □マーケティングミックス(4P)	中小企業診断士 齊藤 久美
15:00-16:00 (1.0h)	ビジネスプランを考えよう①	個人ワーク	経営	▶ ビジネスプランの作成 (開業の動機、事業概要、マーケティングミックス)	中小企業診断士 齊藤 久美
16:00-17:00 (1.0h)	ビジネスプランを考えよう②	グループワーク	経営		
≪3日目≫12月12日(土)					
10:00-11:00 (1.0h)	ホームページの必要性	講義	販路開拓	▶ 開業時に必要な情報発信ツール	SNSマーケティング コンサルタント KA-TSU(カツ)
11:00-12:00 (1.0h)	SNS活用法	講義	販路開拓	▶ 効果的なSNS活用法	
13:00-14:30 (1.5h)	知的財産の基本を学ぶ ～知らなかったじゃすまない、 自分の「権利」を守るには～	講義	経営	▶ SNSでオープンになっているさまざまな情報、どう守る?	弁理士 隅田 俊隆
14:30-16:00 (1.5h)	事業計画書に必要な計数計画	講義	財務	▶ 資金計画、収支計画の基礎知識	中小企業診断士 齊藤 久美
16:00-17:00 (1.0h)	融資制度の知識	講義	財務	▶ 創業資金調達と政府系融資制度 ▶ 創業資金調達と保証協会融資制度	中小企業診断士 齊藤 久美
≪4日目≫10月13日(日)					
10:00-11:00 (1.0h)	振り返りと総まとめ	講義	経営	▶ 講義内容のフォローアップ	中小企業診断士 齊藤 久美
11:00-12:00 (1.0h)	ビジネスプランの作成(発表の準備)	グループワーク	経営	▶ ビジネスプラン発表準備	中小企業診断士 齊藤 久美
13:00-17:00 (4.0h)	創業計画 実践講座 ビジネスプランの作成	個人ワーク	経営	▶ プレゼンテーション	中小企業診断士 齊藤 久美
≪創業個別準備相談会≫11月1日(日) ※希望制					
13:00-18:00 (5.0h)	個別相談会 ・経営相談			▶ 各自のプランについて具体的な相談・アドバイスを行う。	中小企業診断士 齊藤久美