

withコロナ時代の食の販路開拓!

# オンライン商談スキルアップセミナー

## ～オンライン商談実践スキル／商社と模擬商談で実践～

九州経済産業局は、食品製造事業者の競争力強化に資するため、海外への販路拡大を目指す九州の中小企業等を対象に、オンラインを活用した営業力の向上のための講座を開催します。少子高齢化による国内市場の縮小に加えて、ウィズコロナ時代で事業拡大を目指すには、オンラインでの営業力・商談力を高めることは必須です。講座は、「味」や「食感」、「匂い」等の商品の魅力やそのストーリーを伝える力を習得する実践的な内容で構成しています。お気軽にご参加ください。

経営者、営業担当者  
におすすめ!

- 社員のオンラインビジネススキルに不安がある・・・
- オンライン商談をやってみたけどうまくいかない・・・
- バイヤーとのオンライン商談を行う予定だが自信がない・・・

### 第3回 10月20日(火) 13:00～

#### 第1部

① 13:00～14:00  
オンラインセミナー

##### ◆講師

有限会社永瀬事務所

代表取締役社長 **永瀬 正彦 氏**

「オンライン商談の実践スキル」



実際にオンライン商談をするにあたって、商談が始まる前の事前準備、実際の商談、そして商談後のフォローまで。全体の流れの中でどのようにすればよいのかオンライン商談のコツを学び、実践的なスキルを向上させ、成約率UPを図ります。

**講師紹介** 1999年に有限会社永瀬事務所を法人登記。2008年に『バイヤーズ・ガイド』を創刊し、編集発行人に就任。日本全国自らの足でたずね歩き、各地域の方々と出会い、地元の食をいただき、販路開拓のお手伝いをするのが至上の喜び。現在47都道府県すべての自治体をまわり12周目に入っている。中央省庁や地方自治体の審議会委員やアドバイザーを務める。

#### 会場

**オンライン開催**

ご自宅・事務所等からご参加ください

#### 対象

海外販路開拓を目指す、九州の生産者  
(農林水産物・食品等の生産・加工等を行う中小企業)

#### 環境

動画閲覧可能なPC・インターネット回線をご準備ください。

#### 定員

100名

**申込締切：10月15日(木)**

#### 第2部

② 14:00～17:15  
オンライン模擬商談会

##### ◆ファシリテーター

有限会社永瀬事務所

代表取締役社長 **永瀬 正彦 氏**

##### ◆協力商社

●株式会社ABC

●福水商事株式会社

●UTS JAPAN株式会社 ※読み順敬称略

国内商社と1回30分のオンライン模擬商談を行います。商談にはファシリテーターも参加し、模擬商談終了後に講評をもらいます。実践経験を積み、評価をもらって振り返り、次に活かすことで、オンライン商談スキルの向上を図ります。

オンライン開催に変更しました

#### 会場

**オンライン開催**

ご自宅・事務所等からご参加ください

#### 対象

海外販路開拓を目指す、九州の生産者  
(農林水産物・食品等の生産・加工等を行う中小企業)

#### 要件

- ・FCP展示会・商談会シートが必要です。
- ・サンプルをご準備いただきます。
- ・その他裏面の確認事項をご覧ください。

#### 定員

10社

締切を延長しました

**申込締切：10月12日(月) 17時**

申込方法や詳細は裏面をご覧ください。

主催：九州経済産業局、(一財)九州オープンイノベーションセンター

## 【①オンラインセミナー参加申込方法】

**申込締切：10月15日（木）**

事前申込制です。右記QRコードを読み取り入力フォームに記入いただくか、①企業・団体名、②参加者役職・氏名、③電話番号、④E-mail、⑤所在地、⑥業種、⑦講師への事前質問を記入の上、右記宛先までEメール又はFAX（様式自由）でお申込みください。

入力フォーム



申込宛先

FAX: 092-482-5396

Email: [kyushu-nougyo@meti.go.jp](mailto:kyushu-nougyo@meti.go.jp)

## 【②オンライン模擬商談参加申込方法】

**申込締切：10月12日（月）17時**

下記注意事項をよくご確認くださいの上で、「FCP展示会・商談会シート」を作成し、①企業・団体名、②参加者役職・氏名、③電話番号、④E-mail

⑤第1回・第2回講座に参加したか、⑥模擬商談において動画を利用する予定であるかをメールに記載し、右記宛先までEメールでお申込みください。申込者には、10月15日（木）までに参加可否をご連絡します。申込者多数の場合、事務局にて過去の講座を受講した方、動画を使用する方を優先して選考します。

申込宛先

Email: [kyushu-nougyo@meti.go.jp](mailto:kyushu-nougyo@meti.go.jp)

## お申込み前にご確認いただきたいこと（注意事項）

- ①模擬商談はオンラインでのWEB会議にて行います。（商談30分/件）
- ②オンライン商談を行う体制（マイク・スピーカー・WEBカメラ又はWEBカメラが内蔵されたPC・タブレット端末等の機材があり、スムーズに動画閲覧が可能な回線を有していること）をご準備ください。使用するオンライン会議システムは当会が指定します。各社又はご自宅からオンライン会議システムにアクセスし、商社との模擬商談を行います。なお、事前に指定のオンライン会議システムへ、皆様のコンピューター等よりアクセスいただき、通信のテストを行います。
- ③申込にあたっては、「FCP展示会・商談会シート」を以下HPよりダウンロードし、希望される最大2商品について作成し、上記申込書とともに申込書宛先までE-mailで送付ください。10MBを超える場合は事前に事務局までご連絡ください。（[https://www.maff.go.jp/j/shokusan/fcp/syoudan\\_sheet/](https://www.maff.go.jp/j/shokusan/fcp/syoudan_sheet/)）
- ④模擬商談で使用予定の商品は、事前に資料・サンプル（常温品）を各商社へ送付いただきます（最大2商社）。サンプル費用、輸送費等にかかる経費は参加者負担です。送付先は参加が確定した方に事務局からお知らせします。
- ⑤申込者多数の場合、ファシリテーターの講評がない場合があります。その場合は模擬商談終了後に商社が講評します。
- ⑥提出されたFCP展示会・商談会シート及び商談の内容はファシリテーター・商社・事務局限りの取扱いとします。
- ⑦本講座の開催に係る調整や成果把握等のために行う各種アンケート等にご協力をお願いします。
- ⑧万が一損害や不利益等を被る事態が生じたとしても、事務局は一切の責任を負いかねますので、あらかじめご了承ください。
- ⑨新型コロナウイルス感染拡大状況等により、開催形式が変更されることがあります。

## 模擬商談会協力商社のご紹介

### 株式会社ABC

所在地：熊本市  
得意市場：中国  
品目：酒類・加工食品・菓子類  
中華圏に対する高いコミュニケーション力が強み。小ロットの取扱いOK。  
<http://abc-china-mj.com/>

### 福水商事株式会社

所在地：福岡市  
得意市場：アジア・アメリカ  
品目：水産物・青果物・飲料  
水産品を中心に生鮮輸出については20年以上の経験があるパイオニア的な存在。業務向けの販路あり。  
<https://www.the-fukusui.com/trade/>

### 株式会社UTS JAPAN

所在地：福岡市  
得意市場：中国、香港など中華圏、ドバイ等イスラム圏  
品目：健康食品・菓子・飲料・酒  
主要各国にスタッフを配置し、最新の現場ニーズと販路をご提供。  
<https://uts-jp.com/>

【お問合わせ先】九州経済産業局 農林水産業成長産業化支援室

TEL：092-482-5540 FAX：092-482-5396 Email：[kyushu-nougyo@meti.go.jp](mailto:kyushu-nougyo@meti.go.jp)