



営業基礎力養成講座

営業パーソンの重要なミッションの一つは成果を上げることです。本講座では、成果を上げるために必要な営業の原理原則となる考え方と具体的・実践的な営業メソッドについて学び、営業活動において、成果を効果的・継続的に上げられるようになることを目的とします。

日時

5月22日(月)
10:00~17:00

講師

株式会社セールスアカデミー

宮脇 伸二 氏

会場

福岡商工会議所
会議室

※会場地図は受講票と一緒に送ります。

受講料

会員 15,430円
一般 22,630円

大学卒業後、三和銀行(現 三菱東京UFJ 銀行)にて法人融資に従事。入社1年目にして投資商品の販売で支店営業パーソン約20名中2位の成績を叩き出す。この頃から営業を一生の仕事にすることを意識し始める。2001年8月(株)ビジネスブレイン太田昭和グループ(会計コンサルティング会社)にて法人向けコンサルティング営業に従事。年間受注目標3億円を達成し社長賞を受賞。提案型営業およびコンサルティングノウハウを学ぶ。2007年9月(株)セールスアカデミー設立、代表取締役役に就任。日本初、九州初といったユニークなサービスを次々と世に送り出しており、新聞・テレビ等のメディアには20回以上紹介される。経営理念「熱・考・動」を実践しクライアント企業の営業力強化に奔走している。



講座内容

1. 【営業の基本的な考え方】

- ①こんな営業マンから買いたいですか？
- ③できる営業マンに共通していること

- ②営業マンの仕事は創造的である
- ④絶対してはいけない営業方法

2. 【営業プロセスの確認】

- ①初回面談の流れ
- ②質問と説明の割合は8:2で

- ③営業プロセス毎の訪問目的

3. 【コミュニケーションスキル】

- ①聞き上手になるためには？
- ③ニーズの把握(組織ニーズと個人ニーズ)
- ⑤ビジネスにおけるコミュニケーションの目的とは？
- ⑦プレゼンテーション

- ②需要を喚起する質問スキル
- ④コミュニケーションを阻害する要素
- ⑥コミュニケーションは量×質

4. 【クロージングの基本的な考え方】

- ①事前に確認しておくべきこと
- ③意思決定を迫る具体的な方法

- ②クロージングにおけるヒアリング方法

5. 【アフターフォローの目的・効果】

- ①アフターフォローで売上アップ

- ②アフターフォローの目的

※都合により講座内容を変更する場合がございます。予めご了承ください。

★研修後の成果

- ・営業の原理原則を理解・体得できます。
- ・成果を上げるための具体的・実践的な営業方法が習得できます。
- ・営業という仕事の意義・目的を明確にできます。

◆ お申込方法 ◆

◆定員
35名 ※定員になり次第締め切ります

◆対象者
営業

◆受講料
(税込、資料費、昼食費を含む)

福商会員 15,430円

特商・一般 22,630円

◆お申込み・お問い合わせ先

福岡商工会議所 検定・企業研修グループ

〒812-8505 福岡市博多区博多駅前 2-9-28

TEL: 092(441)2189

FAX: 092(414)6206

<http://www.fukunet.or.jp/jinzaisaiyo/training/>

HPからもお申込みできます

下部の参加申込書に必要事項をご記入の上
FAXにてお申し込み下さい。
(締切日:平成29年5月15日(月))

申込受付後、FAXまたはメールにて
申込受付完了のご案内と請求書を郵送します。

受講料は、開催日一週間前迄に下記のいずれかの
銀行にお振込下さい。(振込手数料はご負担下さい。)

福岡銀行 博多駅前支店(普) 2330584
西日本シティ銀行本店営業部(普) 3253689
【名義】福岡商工会議所 企業研修センター
※西日本シティ銀行の支店名・口座番号が変更に
なりました。お振込の際は、ご注意ください。

ご入金確認後、開催日一週間前程度に
『受講票(会場案内)』をお送りします。

※規定人員に満たない場合は中止することも
ございますので、あらかじめご了承下さい。

※開講日一週間前からのキャンセルについては、
受講料はご返却いたしかねますのでご了承下さい。

FAX:092(414)6206

5/22『営業基礎力養成講座』参加申込書

会社名					会員 (No. _____) ・非会員
所在地	〒 _____		業種		
TEL			社員数	_____ 人	
FAX			資本金	_____ 万円	
連絡担当者	氏名			部署・役職	
	e-mail			請求書	要・不要
受講者氏名(フリガナ)	年齢	受講者氏名(フリガナ)	年齢	受講者氏名(フリガナ)	年齢

受講料 _____ 円 (_____ 名分) を _____ 月 _____ 日に 福岡・西日本シティ 銀行に振り込みます。

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

※この講座を何で知りましたか。

会議所ニュース DM (案内チラシ) 福岡商工会議所ホームページ その他 (_____)