

withコロナ時代に成果をだす！

営業担当者の実力を3倍高める

生産性アップ講座

ライブ配信
研修
(双方向型)

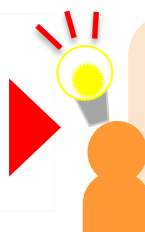
働き方改革で働く時間も短くなり、新型コロナウイルス感染症の影響で従来の営業スタイルで成果をあげることが難しくなってきました。このような社会現象の中で業績を良くするには、営業担当者の実力を高め、生産性を高めることが重要です。販売テクニックを教えることが中心の営業研修とは違い、営業力を根本的に高める基本原則から学んでいきます。

このようなお悩みはございませんか？



- ・自己流営業を改め生産性の高い営業力を身につけたい
- ・オンラインによる営業のポイントを知りたい
- ・基本に立ち返り営業力をブラッシュアップしたい

研修後の成果



- ・達成すべき粗利益高および売上高がわかる
- ・営業担当者としての自分のタイプと課題が見えてくる
- ・限られた時間内でオンラインツールも活用しながら多くの訪問ができるようになる
- ・営業マンとしての本来の質の高め方がわかる

日時

10月9日 [金] 10:00 ~ 17:00 (昼休み12:00~13:00)

会場

オンライン会議室 (Zoom)

※本講座はインターネット接続によるオンライン講座(リアルタイム配信)です

受講料

会員 15,720円 特商 20,120円 一般 23,050円

※2020年度より、当所人財育成事業ご利用の会員様は、会員価格より10%割引。詳しくは裏面をご確認ください



講師 山内経営株式会社 代表取締役 山内 修氏

営業職に約10年携わった後、地方の営業所長を最後に大手家電量販店へ。約22年間量販店で店長、本部バイヤー、本社店舗運営業務を経験し、福岡市博多区で経営コンサルタントとして独立。外資系事業再生ファンドのアドバイザーを経て、福岡市中央区天神に事務所を移転。現在はランチエスター戦略をベースに、小売業・サービス業、製造小売業向けにコンサルティングを行っている。

専門学校での講師歴5年。中小企業家同友会での講師歴7年。年間約150回のセミナーを開催。

講座内容

1. 販売力を公式でわかりやすく解説する
2. 営業マンの実力を9つのタイプに分けてそれぞれに対して具体策を明示する
3. オンライン商談ツールの比較
4. オンラインを活用して訪問件数を増やす方法
5. アナログとデジタルを併用した営業システムの構築
6. 重要度に合わせて、訪問計画、滞在時間を設定するやり方
7. 自分の実質営業原価を知り、自己啓発に取り組む方法

※都合により講座内容を変更する場合がございます。予めご了承ください。

オンライン講座の受講について

- ・開催前日までに視聴専用の招待URLをメール送信いたします
- ・本講座はPCでの受講のみとさせていただきます

- ・Wi-Fi環境など高速通信が可能な場所でご視聴ください
- ・通信料はお客様負担です
- ・本講座ではカメラはONの状態でご受講いただきます

お問い合わせ 福岡商工会議所 会員サービス部 検定・企業研修グループ

TEL: 092-441-2189 FAX: 092-414-6206

URL: <https://www.fukunet.or.jp/jinzaisaiyo/training/>

福商実務研修講座お申込方法及び参加申込書

①申込(下記のいずれかの方法でお申込みください)

当所ホームページ(チラシ下部URL)の
申込フォームを使って
WEBにてお申込み

または

下部の参加申込書に必要事項をご記入の上
FAXにてお申込み
(FAX: 092-414-6206)
必ずメールアドレスをご記入ください

②申込担当者に申込受付確認メールが届く

- * お申込みされた内容に間違いがないかご確認ください。
- * 申込受付確認後、視聴用URL・ID・パスワードを申込担当者へ送信いたします。
- * 本講座はWeb会議システムZoomを使用いたします。(接続方法マニュアルを添付いたします。)

③請求書が届く ※振込手数料はご負担ください。

【注意①受講料支払期間について】講座開催日から原則2カ月の間を本講座受講料支払期間といたします。
支払期間外のお支払いはご遠慮ください。

【注意②キャンセル受付期間について】講座開催日一週間前まではキャンセルの受付をいたします。
以降のキャンセルにつきましては受講料が発生いたしますのでご注意ください。

④開講日前日に申込担当者にリマインドメールが届く※受講票はございません

- * 必要に応じて、受講者へご連絡ください。

⑤オンライン講座受講

- * 開始時刻(9:45より入室可能)になりましたら、メールでお送りした視聴用URL・IDよりアクセスしてください。
- * ビデオはON、マイクはミュート状態にしてください
- * ご不明な点は事務局宛チャットで受付いたします。

⑥受講料を支払う

- * 請求書に記載の支払い期間内にお支払いください。(間に合わない場合はご連絡ください)

FAX : 092-414-6206

講座名	講座No 29 17	講座名 【オンライン】営業担当者の実力を3倍高める生産性アップ講座	講座日 10/9
会社名			会員(No)・特商・非会員
所在地	〒	業 種	
TEL		社 員 数	人
FAX		2020年度対象事業 申込実績 ※1	有() 無
連絡担当者	氏 名	部 署 ・ 役 職	
	e - m a i l ※ 必 須	請 求 書	要 ・ 不 要
受講者氏名(フリガナ)	年齢	部署・役職	※本講座はZoom最新版にアップデートした状態で配信いたします。 ※本講座はPCでのみ参加が可能です。1人1台ご準備ください。 ※本講座はオンライン会議室を使用した双方向形式講座でございます。 接続時にビデオはON、マイクはミュートに設定をお願いします。 ※Zoomの利用には通信料が発生いたします。通信料は受講者様のご負担となりますのでご了承ください。 ※講座開催中、使用されている機器で生じたトラブルや損失については 当所では一切の責任を負いかねます。予めご了承ください。 ※Zoomの接続に不安のある方は10/1(木)までに事務局までご相談ください。 ※本講座の録音録画は禁止いたします。

※1・・・お申込み時点で2020年度当所事業のうち、次のいずれかにご出席・ご参加の場合は、“有”に○印をつけ、事業名を()内にご記入ください。会員価格受講料より10%(税込)割引いたします。

～対象事業～ ・2020年度実務研修講座・リカレント講座・eラーニング・出前講座・会社合同説明会
・簿記検定、リテールマーケティング検定試験団体申込

* この講座を何で知りましたか。

会議所ニュース DM(ダイレクトメール) 福岡商工会議所HP メールメッセージ その他()

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のため利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

★チラシの郵送が不要な場合は、お手数ですがこちらにチェックをして、ご返信ください ▶▶ 郵送を希望しない

