

営業基礎力養成講座

営業パーソンの重要なミッションの一つは**成果を上げる**ことです。

本講座は、成果を上げるために必要な営業の原理原則となる考え方と具体的・実践的な営業メソッドについて学び、営業活動において、成果を効果的・継続的に上げられるようになることを目的とします。

日時 5月21日(月) 10:00～17:00

受講料 会員 15,430円
一般 22,630円

会場 福岡商工会議所 会議室 ※会場地図は受講票と一緒に送ります。



講師：株式会社セールスアカデミー 宮脇 伸二氏

大学卒業後、三和銀行(現三菱東京UFJ銀行)にて法人融資に従事。入社1年目にして投資商品の販売で支店営業パーソン約20名中2位の成績を叩き出す。この頃から営業を一生の仕事にすることを意識し始める。2001年8月(株)ビジネスブレイン太田昭和グループ(会計コンサルティング会社)にて法人向けコンサルティング営業に従事。年間受注目標3億円を達成し社長賞を受賞。提案型営業およびコンサルティングノウハウを学ぶ。2007年9月(株)セールスアカデミー設立、代表取締役役に就任。日本初、九州初といったユニークなサービスを次々と世に送り出しており、新聞・テレビ等のメディアには20回以上紹介される。経営理念「熱・考・動」を実践しクライアント企業の営業力強化に奔走している。

講座内容

1. 営業の基本的な考え方

- ①こんな営業マンから買いたいですか？
- ③できる営業マンに共通していること

- ②営業マンの仕事は創造的である
- ④絶対してはいけない営業方法

2. 営業プロセスの確認

- ①初回面談の流れ
- ③営業プロセス毎の訪問目的

- ②質問と説明の割合は8:2で

3. コミュニケーションスキル

- ①聞き上手になるためには？
- ③ニーズの把握(組織ニーズと個人ニーズ)
- ⑤ビジネスにおけるコミュニケーションの目的とは？
- ⑦プレゼンテーション

- ②需要を喚起する質問スキル
- ④コミュニケーションを阻害する要素
- ⑥コミュニケーションは量×質

4. クロージングの基本的な考え方

- ①事前に確認しておくべきこと
- ③意思決定を迫る具体的な方法

- ②クロージングにおけるヒアリング方法

5. アフターフォローの目的・効果

- ①アフターフォローで売上アップ

- ②アフターフォローの目的

★研修後の成果

- ・営業の原理原則を理解・体得できる
- ・成果を上げるための具体的・実践的な営業方法が習得できる
- ・営業という仕事の意義・目的を明確にできる



※都合により講座内容を変更する場合がございます。予めご了承ください。

お問い合わせ 福岡商工会議所 会員サービス部 検定・企業研修グループ
TEL:092-441-2189 FAX:092-414-6206
URL: <http://www.fukunet.or.jp/jinzaisaiyo/training/>



福商実務研修講座お申込方法及び参加申込書

①ご希望の講座を申し込む(下記のいずれかの方法でお申込みください) ※定員になり次第締切

当所ホームページの申込フォームを使って
WEBにてお申込み
(<http://www.fukunet.or.jp/jinzaisaiyo/training/>)

または

下部の参加申込書に必要事項をご記入の上
FAXにてお申込み
(FAX:092-414-6206)

* 締切は開講日の1週間前になります。申込みはお早めをお願いいたします。

②申込受付確認メールが届く(メールアドレスの記載がない場合はFAXでお送りします。)

* お申込みされた内容に間違いがないかご確認ください。

③受講料を下記のいずれかの銀行にお振込み下さい ※振込手数料はご負担ください。

○福岡銀行 博多駅前支店 (普) 2330584
○西日本シティ銀行 本店営業部 (普) 3253689 ※支店名・口座番号が変更になりました

【名義】福岡商工会議所 企業研修センター

* 開講日1週間前までにお振込みください。

* 開講日1週間前からのキャンセルについては、受講料はご返却できかねますのでご了承ください。

④開講日1週間前頃に受講票がメールが届く ※郵送からメールに変更しております。ご注意ください。

* メールが届いた受講票は印刷して当日ご持参ください。

⑤当日受講する

* 筆記用具・印刷した受講票を忘れずにご持参ください。

★定員・受講料は講座ごとに異なりますのでご注意ください! (※受講料は全て税込です。)

定員 ▶▶▶ №1:180名/№2:各回30名/その他:35名

受講料 ▶▶▶ №1:一律9,260円/№2:12:22,630円(会員)・33,940円(非会員)/№13・29:16,430円(会員)・23,630円(非会員)
№18・21:10,290円(会員)・15,430円(非会員)/№19・31:一律4,630円/その他:15,430円(会員)・22,630円(非会員)

FAX : 092-414-6206

講座名	講座No 10	講座名 営業基礎力養成講座	講座日 5/21		
会社名			会員(No))・非会員		
所在地	〒	業種			
TEL		社員数	人		
FAX		資本金	万円		
連絡担当者	氏名	部署・役職			
	e-mail	請求書	要・不要		
受講者氏名(フリガナ)	年齢	部署・役職	受講者氏名(フリガナ)	年齢	部署・役職

*この講座を何で知りましたか。

会議所ニュース DM(ダイレクトメール) 福岡商工会議所HP メールメッセージ その他()

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のため利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

★チラシの郵送が不要な場合は、お手数ですがこちらにチェックをして、ご返信ください ▶▶▶ 郵送を希望しない

お問い合わせ

福岡商工会議所 会員サービス部 検定・企業研修グループ
TEL:092-441-2189/FAX:092-414-6206

